

“ Social, perte de CA, Sécurité :  
S'adapter aux défis actuels et futurs ! ”

# Déroulé du webinaire

---

- 👉 Vos **micros** sont coupés par défaut
- 👉 Posez vos **questions** dans la section Questions de GoToWebinar
- 👉 N'oubliez pas de répondre au **sondage** en fin de webinaire

# SOMMAIRE

---



CA du cabinet : Structurez vos nouvelles missions avec le Booster Vente



Sécurité : vigilance, ne baissons pas la garde !



Facturation électronique, les actions à mettre en place dès maintenant !

# SOMMAIRE

---



MyCompanyFiles, une alternative face à des logiques de coûts des logiciels de SIRH ?



Nouveautés : Gestion des administrations collaborateurs



Vos questions / nos réponses

# Les intervenants

---



**Géraud**

Responsable  
Marketing Clients



**Yohann**

Responsable  
cybersécurité



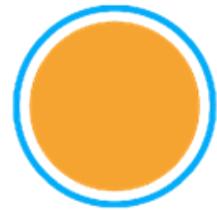
**Bruno**

Chef de projet



**Nelly**

Cheffe de produit



# Actualité Facturation électronique

# FE : du nouveau sur le rôle du PPF !

---

## Recentrage du rôle du PPF !

Le Portail Public de Facturation (PPF) **n'est plus une option pour la transmission de factures**

le PPF se recentrera désormais sur ses rôles d'annuaire centralisé et de concentrateur des données en vue de leur transmission à l'administration fiscale.

# FE : Du nouveau sur le rôle du PPF

---

Une annonce qui **réaffirme le calendrier prévu par la loi de finances 2024**  
(septembre 2026/septembre 2027)

## Que faire dès maintenant ?

- Insistez auprès de vos clients, qu'il faut s'y mettre dès maintenant
- Informez vos clients de ce recentrage du rôle du PPF ; (plus d'alternative gratuite)
- les orienter vers la PDP que vous avez choisie, en utilisant ce nouvel argument.

# FE : Du nouveau sur le rôle du PPF

---

**Et... c'est une bonne nouvelle !**

- un argument de plus pour convaincre les entreprises de faire un choix ;
- et une objection de moins, celle de l'offre PPF gratuite qui venait jusqu'alors en concurrence directe des offres PDP poussées par les cabinets.

# La place de MyCompanyFiles, dans tout ça ?

---

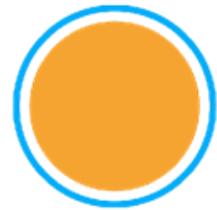
## **MyCompanyFiles, le portail de services hyper-connecté !**

Nous sommes un OD, un hub hyper-connectés à vos outils

**Notre stratégie**, nous appuyer sur notre patrimoine d'interconnexions et l'étendre aux PDP majeures (dont celle de Visma).

Avec **pour principe de base** : que le client ait un usage très simple de vos supports

- Une plateforme de moins à se connecter, on est à votre écoute



## Facturation électronique

Quelles seront vos choix de demain ?



## Enquête Facturation Électronique

Quels seront vos choix de demain ?

Je réponds à l'enquête



# La place de MyCompanyFiles, dans tout ça ?

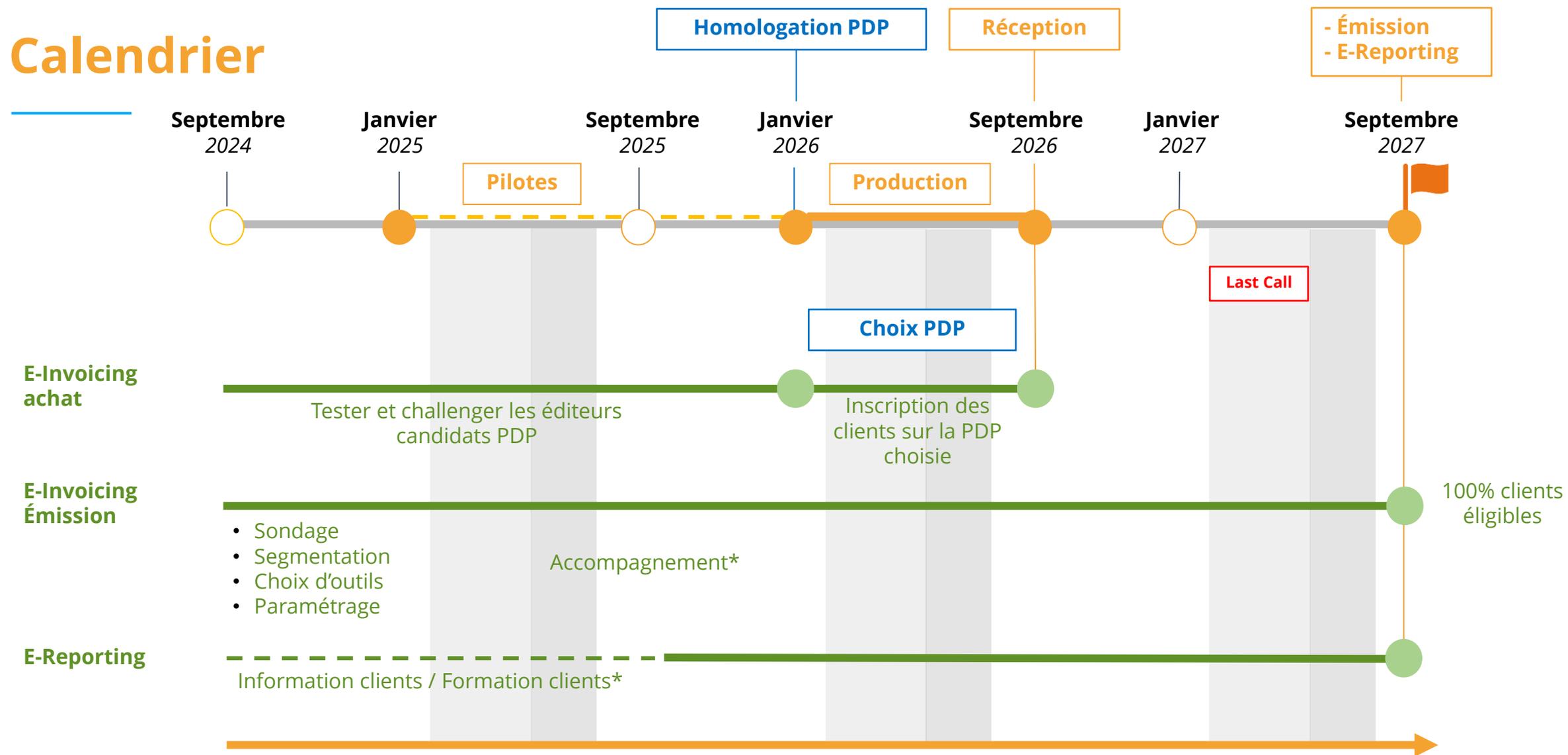
Votre top 5 PDP avec lesquelles vous souhaitez travailler :

PDP	Pourcentage (%)
<b>ECMA</b>	<b>29.91</b>
<b>Cecurity</b>	<b>13.68</b>
<b>Le Village Connecté</b>	<b>8.55</b>
<b>Ingeneo</b>	<b>7.69</b>
<b>Cegid</b>	<b>5.13</b>
Pennylane	4.27
Sage	4.27
Yooz	2.56
Generix	2.56
Tiime	2.56
Chaintrust	2.56
Qonto	1.71

Ca tombe bien c'est avec eux qu'on travaille !



# Calendrier



**E-Invoicing achat**

Tester et challenger les éditeurs candidats PDP

Inscription des clients sur la PDP choisie

**E-Invoicing Émission**

- Sondage
- Segmentation
- Choix d'outils
- Paramétrage

Accompagnement\*

100% clients éligibles

**E-Reporting**

Information clients / Formation clients\*

## Proposer de nouvelles missions

- Examen de Conformité Fiscale
- Evaluation RSE
- Protection du dirigeant
- Analyse concurrentielle

### Légende

■ Période fiscale / vacances

\* Dépend du nombre de clients





## Booster vente

Boostez votre CA en 90J

**#FORMATION\* - 22 NOVEMBRE 2024**



# 90 JOURS POUR BOOSTER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES

DE LA STRATÉGIE À L'ACTION :  
LA MÉTHODE INFALLIBLE POUR CABINETS COMPTABLES

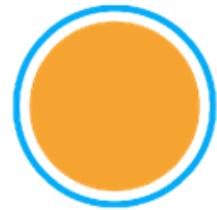
**JE M'INSCRIS**

**\*Contenu de la formation :**

- 1 autodiagnostic
- 1 journée en présentiel le 22 nov. 2024 à Paris
- 2 RDV de suivi en visioconférence
- 4 cas pratiques



PASCAL VIAUD



## Sécurité

Vigilance ne baissons pas la garde !

# Sécurité

---



La sécurité est l'affaire de tous.

Inculquez une véritable culture de la sécurité au sein du cabinet !



### FAUSSE BONNE IDÉE N°1

“ Mes mises à jour ?  
Oui tous les ans,  
le 30 février. ”

✓ **CONSEIL :**

POUR ÉVITER LES PIRATAGES ET  
CORRIGER LES FAILLES DE SÉCURITÉ,  
FAITES VOS MISES À JOUR RÉGULIÈREMENT



### FAUSSE BONNE IDÉE N°3

“ La barbe... Si je change de mot de  
passe je vais devoir changer le nom de  
mon fils pour m'en souvenir ! ”

✓ **CONSEIL :**

UTILISEZ DES MOTS DE PASSE  
COMPLEXES ET DIFFÉRENTS  
PARTOUT



### FAUSSE BONNE IDÉE N°4

“ J'ai reçu un sms pour  
un colis que je n'ai pas commandé... Ça  
sent le cadeau surprise ! 🤩 ”

✓ **CONSEIL :**

POUR ÉVITER ESCROQUERIES  
ET VIRUS, MÉFIEZ-VOUS DES  
MESSAGES SUSPECTS ET INATTENDUS

# Politique et bonnes pratiques de mot de passe

---



- 👉 Fin du mot de passe → « **phrases de passe** »
- 👉 14 caractères minimum
- 👉 Exemple : **J'<3£€\$F@ctur€\$**
- 👉 Utilisez un gestionnaire de mot de passe

# Bonnes pratiques : La formation des collaborateurs

---



[www.secnumademie.gouv.fr](http://www.secnumademie.gouv.fr)

**CNIL.**  
COMMISSION NATIONALE  
INFORMATIQUE & LIBERTÉS

[www.atelier-rgpd.cnil.fr](http://www.atelier-rgpd.cnil.fr)



<https://www.cybermalveillance.gouv.fr/sens-cyber/apprendre>

# Ne passez pas à côté de l'essentiel !

---

- S'assurer que les **adresses mails de vos contacts** sont correctes :  
[Gérer vos contacts clients](#)
- S'assurer que les **adresses mails de vos collaborateurs** sont à jour :  
[La gestion des collaborateurs](#)
- **Ne pas utiliser un même compte** pour plusieurs utilisateurs.
- S'assurer que **les mails émis par MyCompanyFiles** ne sont pas reçus en Spam :  
[Personnaliser l'adresse mail utilisée pour les mails de notification à vos clients \(NoReply\)](#)

# La sécurité une affaire de tous...

Des obligations mutuelles pour une sécurité optimale !



# La sécurité une affaire de tous...

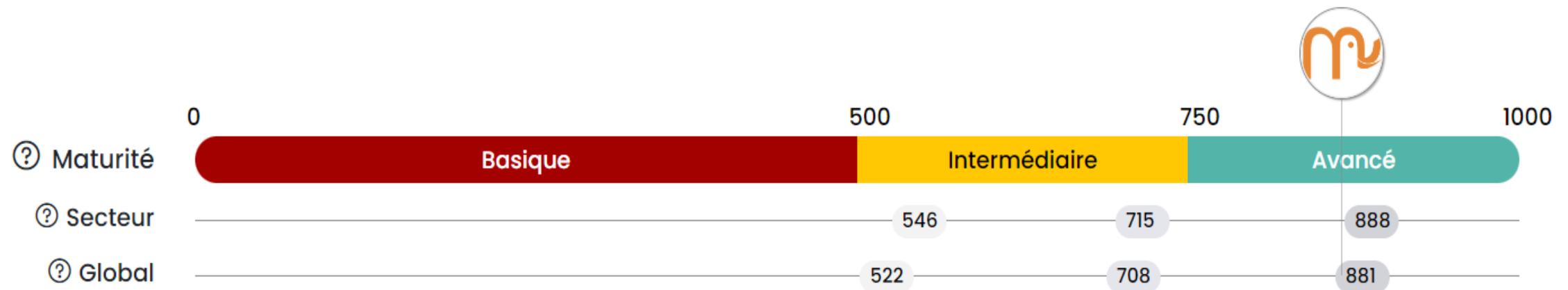
---

## Vos obligations selon nos CGU

- **Maintenir un haut niveau de sécurité** de vos propres infrastructures,
- **Établir un haut niveau de sécurité des échanges** entre votre système d'information et le Service MyCompanyFiles,

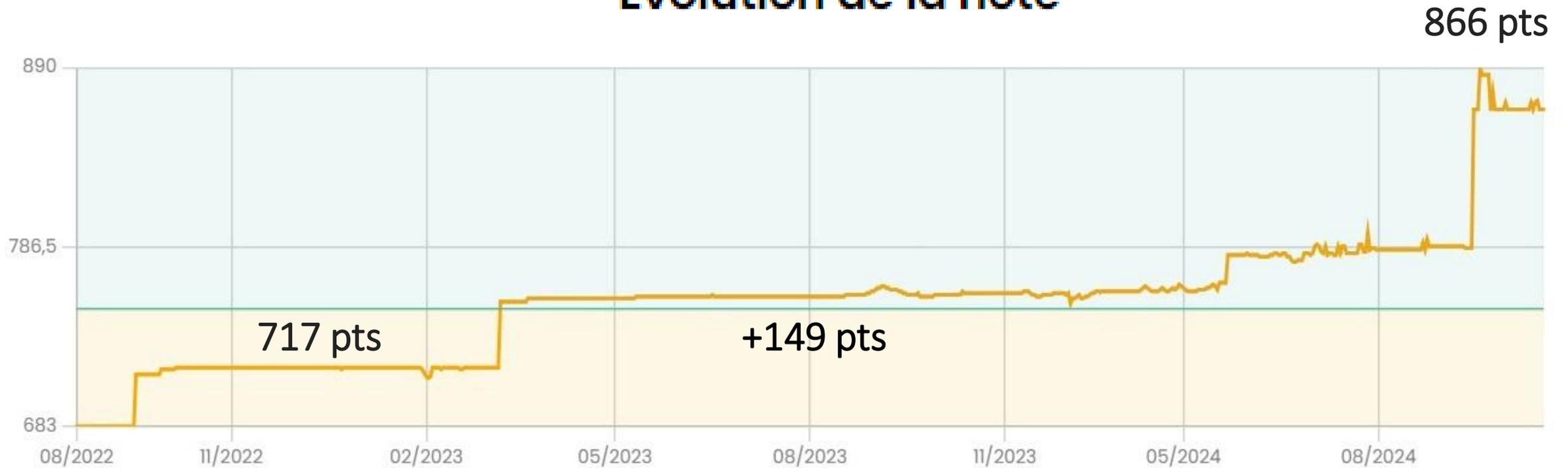
# Évaluation du niveau de maturité cyber

Notre score actuel est de 866 pts



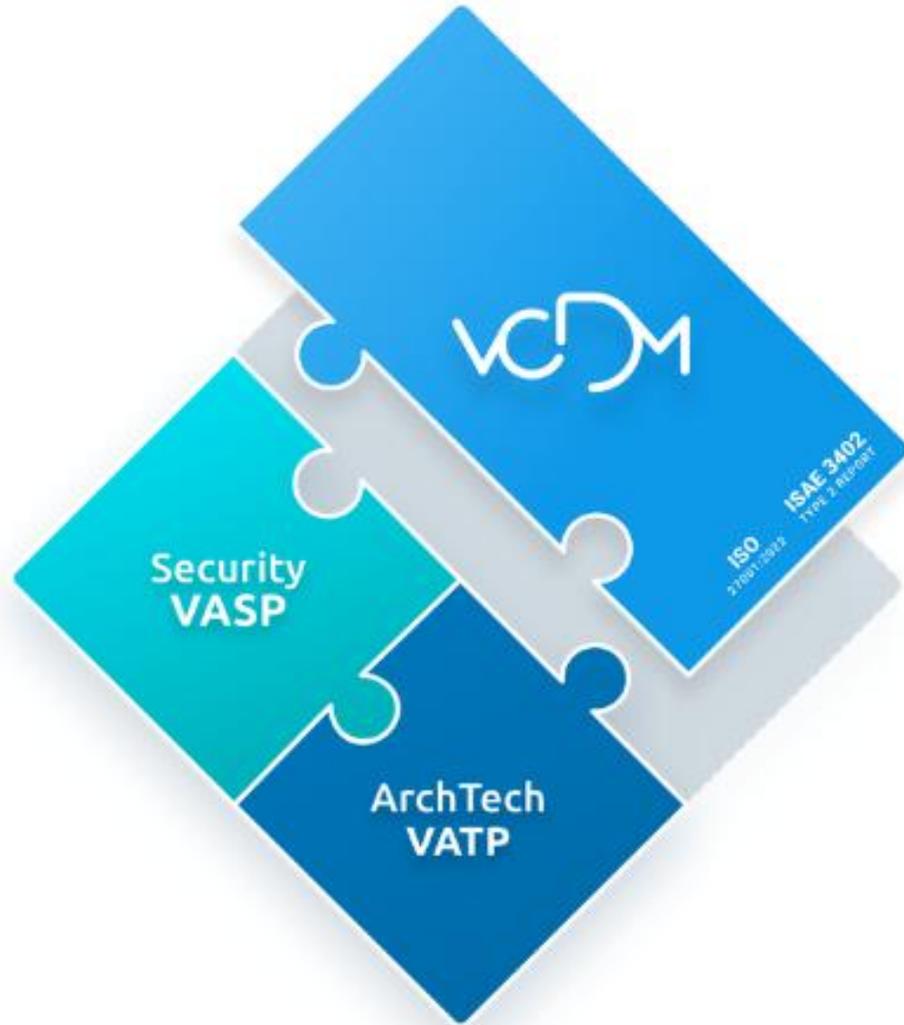
# Évaluation du niveau de maturité cyber

## Évolution de la note



# Visma Security Program

---



The Visma way of successfully **developing**, **delivering** and **operating** cloud services.

# MyCompanyFiles : la confiance numérique

---



Diminuer vos risques



Sécuriser les accès et les contenus



Renforcer la confiance de vos clients

## Actualité du social : Silae !

MyCompanyFiles, une alternative face à des logiques de coûts des logiciels du social ?  
Sondage



# MyCompanyFiles, une alternative ?

---

## Notre recommandation : segmentez !

La segmentation de votre base de clients : qui sont mes clients ?

- **Par utilisateurs de vos outils** : ex : combien de clients ont aujourd'hui accès à MySilae ?
- **Par taille d'entreprise** : Identifier les entreprises de **moins de 5 salariés**
- **Par typologie** : Identifier les entreprises avec les **spécificités conventionnelles**
- **Par profil du dirigeant**

# MyCompanyFiles, une alternative ?

---

## Que faire après cette segmentation ?

Favoriser un parcours client avec des cas d'usage qui correspondent à chaque profil.

# Le flux Social

## Clients du cabinet

**Client A**  
TPE avec variables simples

**Client B**  
TPE ou PME avec variables spécifiques

**Client C**  
PME avec service RH

## Portail client



## Cabinet



Publication auto

Saisie des variables

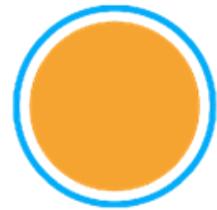
Sauvegarde



**La paie... pas que !**

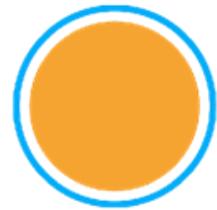
Traiter aussi efficacement les sujets RH de vos clients !





## ADMINISTRER

Les groupes collaborateurs



Prochains rendez-vous



**#FORMATION\* - 22 NOVEMBRE 2024**



# 90 JOURS POUR BOOSTER VOTRE CHIFFRE D'AFFAIRES

DE LA STRATÉGIE À L'ACTION :  
LA MÉTHODE INFALLIBLE POUR CABINETS COMPTABLES

**JE M'INSCRIS**

**\*Contenu de la formation :**

- 1 autodiagnostic
- 1 journée en présentiel le 22 nov. 2024 à Paris
- 2 RDV de suivi en visioconférence
- 4 cas pratiques



PASCAL VIAUD

# Prochains Webinaires avec Partenaires MyCompanyFiles

---



29/10 MCF x JURIACTES



19/11 MCF x INQOM



28/11 MCF x AXONAUT

En décembre

- CHAINTRUST
- INGNEO

# Prochain Parcours Accélérateur

---



## Parcours Accélérateur

Session 1 >> 14 novembre 2024

Session 2 >> 21 novembre 2024

Session 3 >> 28 novembre 2024



  
MyCompanyFiles

“**MERCI**”

